

WIKLUND TRADING

ENTREPRENADMASKINER FÖR VARJE JOBB

APRIL 2026



Specialister på väg- och anläggningsmaskiner.

Vi skräddarsyr varje lösning efter dina behov.

Vi säljer inte bara en maskin till dig.

- Vi är din partner.



RAMIRENT

MASKINER SOM MÅSTE FUNGERA - VARJE DAG

GUDMUNDSSONS KROSS & ÅKERI

HÅLLER SÄLEN IGÅNG

MARTIN TÄLJEMARK

FRÅN MASKININTRESSE TILL YRKE

IMPORTÖR I SVERIGE FÖR YANMAR, KRAMER & HIMOINSA

INNEHÅLL

Här får du en överblick av årets tidning och vad du kan förvänta dig i kommande sidor. Ta del av aktuella nyheter från vår verksamhet och missa inte de utvalda reportagen nedan, där vi lyfter fram några av årets höjdpunkter.



4

Björn på Dammarsberg Entreprenad om jobbet, maskinerna och samarbetet med Wiklund Trading.



5

Från maskinbroschyrer i barndomen till affärer i verkligheten – följ Martins resa från passion till yrke.



9

När snön faller i Sälen finns det inget utrymme för misstag. Följ med bakom kulisserna hos Gudmundssons.



10-11

Hur väljer man maskiner som ska tåla verkligheten i uthyrningsbranschen?

VÅRT ERBJUDANDE

Vårt erbjudande handlar om mer än produkter. Tillsammans med våra starka varumärken Yanmar, Kramer och Himoinsa skapar vi lösningar som förenklar vardagen, stärker affärer och bygger långsiktiga relationer. Hos oss möts du av ett engagerat team där kunskap, närhet och samarbete står i centrum. Vi tror på det familjära, på att göra saker tillsammans och på att varje partnerskap blir starkare när vi utvecklas ihop.



KALENDARIUM

Här samlar vi tillfällen att mötas, inspireras och få saker att hända. Vi ses!

Evenemang	När?	Var?
Svenska Maskinmässan	4-6 juni 2026	Sollvalla, Stockholm
Borgeby Fältdagar	24-25 juni 2026	Borgeby
Brunnby Lantbruksdagar	1-2 juli 2026	Brunnby
Maskin & Branschdag	25 augusti 2026	Hässleholm
Entreprenad Live	10-12 september 2026	Ring Knutstorp
Fredagsluncher	29 maj 2026 21 augusti 2026 25 september 2026 23 oktober 2026	Billeberga & Enköping
Julbord	27 november 2026	Billeberga

VD HAR ORDET



Niklas Wiklund

Efter två utmanande år ser vi nu en tydlig förändring. Aktiviteten ökar, fler projekt tar fart och investeringsviljan är tillbaka. Men det som kanske märks allra mest är något annat, nämligen ett skifte i hur många ser på sin verksamhet.

Idag handlar det inte bara om att utveckla och effektivisera. Det handlar också om att säkra det som måste fungera, varje dag.

Det märker vi tydligt i dialogen med våra kunder. För många är det nu rätt tid att uppgradera maskinparken, men också att ta större kontroll över sin drift och sin tillgänglighet. Den utvecklingen syns även inom Maskinleverantörerna, där leveranserna av nya maskiner ökar inom flera segment.

Samtidigt har behovet av trygg elförsörjning blivit allt mer påtagligt. Verksamheter som tidigare tagit elen för given gör nu aktiva val för att säkerställa sin drift. Här har våra lösningar inom elverk och reservkraft från Himoinsa fått en allt viktigare roll. Vi arbetar idag med kunder inom bland annat dagligvaruhandel, djurproduktion och vattenförsörjning. Verksamheter där konsekvenserna av ett avbrott snabbt blir stora. I de sammanhangen handlar det inte bara om teknik, utan om tillit och veta att det fungerar när det verkligen gäller.

För att möta behoven ytterligare erbjuder vi även batterilagring från Himoinsa, som tillsammans med generatoraggregat skapar lösningar som både är flexibla, kostnadseffektiva och driftsäkra över tid.

Samtidigt har vi under året gjort ett viktigt arbete internt. Genom vår ISO-certifiering har vi ytterligare stärkt hur vi arbetar med kvalitet, miljö och arbetsmiljö i hela verksamheten. I mars 2026 genomfördes slutrevisionen för ISO 9001, 14001 och 45001. Det är en viktig milstolpe för oss, men framför allt en trygghet för er som kunder.

Vi fortsätter också att utveckla vår organisation och stärka vår närvaro. Nya medarbetare har anslutit i både Billeberga och Enköping, och tillsammans med våra återförsäljare och servicepartners finns vi nära våra kunder i hela landet.

Under året möter ni oss på flera mässor, med Svenska Maskinmässan på Solvalla i juni som en central mötesplats.

**2026 handlar för oss om att fortsätta bygga det som håller över tid,
i vardagen och när det verkligen gäller.**

Niklas Wiklund, VD Wiklund Trading

VILL DU VETA MER OM OSS?
SKANNA QR-KODEN OCH TA DEL
AV VÅR FÖRETAGSFILM.





Tommy Ahlsen, Wiklund Trading & Björn Westman, Dammarsberg

NÄRA JOBBET, NÄRA BESLUTEN

Dammarsberg Entreprenad har varit en del av Stockholms markarbeten i över 55 år. I en bransch där förutsättningarna snabbt kan förändras handlar mycket om att kunna ställa om, både i projekten, i organisationen och i maskinvalen. Här är det verkligheten ute i produktionen som styr besluten.

När vi träffar Björn Westman, operativ chef och delägare, är det tydligt att variationen är en stor del av drivkraften. Ena stunden stöttar han projektledare eller räknar på jobb, nästa sitter han själv i en maskin eller löser praktiska frågor ute i verksamheten. "Ingen dag är den andra lik, och det är det som gör det här jobbet så roligt. Jag har alltid gillat problemlösning och att det händer nya saker hela tiden".

Björn har varit i bolaget sedan 1987 och arbetat större delen av sitt yrkesliv inom markentreprenad. Det som från början var tänkt som en tillfällig lösning blev snabbt något annat.

"Jag hade egentligen tänkt bli polis, men började jobba här innan jag sökte in till polishögskolan och sköt därefter upp planerna ett par år. Sen blev jag kvar. Det är en bransch där man hela tiden utvecklas och möter nya utmaningar".

Och just problemlösningen är en central del av vardagen. Markarbeten följer sällan en rak linje från start till mål.

"Man vet ju aldrig vad som finns i marken. Vi var ute på ett jobb där vi skulle schakta runt en avloppsbrunn och stötte på en betongkulvert med en underjordisk tunnel. Då får man stanna upp, ta reda på vad det är och hitta en lösning tillsammans med beställaren. Man försöker alltid ha en plan B".

Det är också i den typen av situationer som arbets sättet sätts på prov. Dammarsberg är ett privatägt bolag med korta beslutsvägar, något Björn ser som en tydlig styrka. "Det är nära mellan beslut och produktion. Vi kan agera snabbt när det behövs och behöver inte gå igenom flera led för att komma vidare".

Bolaget har idag ett trettiotal anställda, men under högsäsong växer organisationen till omkring ett hundratal personer med hjälp av underentreprenörer.

Den balansen gör det möjligt att anpassa verksamheten efter uppdragen utan att tappa tempo eller flexibilitet. Det är också nära produktionen som många av besluten formas, inte minst när det gäller maskiner. Hos Dammarsberg börjar det ofta ute i verksamheten, där behovet faktiskt uppstår.

Ett sådant exempel är när företagets stensättare behövde en mindre och smidig hjullastare. Lösningen blev att först hyra in en maskin för att testa den i skarpt läge. "De hyrde in en Kramer 5035 till ett projekt och fick jobba med den i verkligheten. När vi såg att det fungerade så pass bra tog vi beslutet att köpa en egen. Efter ett tag växte behoven ytterligare och då bytte vi upp oss till en 5040 för att kunna lasta lite mer".

På samma sätt kompletterades maskinparken med en mindre grävmaskin, en Yanmar VIO23, där flexibilitet och smidighet var avgörande faktorer. "Den svänger inom sin egen radie, vilket är en stor fördel när man jobbar trångt. Samtidigt är den enkel att flytta mellan jobb eftersom vi kan köra den på vanligt släp. Det gör att vi kan använda den där den verkligen behövs, och den har fått väldigt bra respons från de som kör den".

När behovet av en Kramer-maskin växte fram i verksamheten föll valet på Wiklund Trading som leverantör, och samarbetet har sedan dess fortsatt att utvecklas i takt med behoven. "Det ska fungera i vardagen. Att få snabb hjälp, kunna komma ut och testa maskiner och få bra återkoppling gör stor skillnad i vårt arbete."

Utvecklingen går snabbt, med mer teknik i maskinerna och nya sätt att arbeta. Samtidigt finns det delar av jobbet som inte går att ersätta. "En maskin kan göra mycket, men vi vet ju inte vad som finns i marken. Där kommer erfarenheten och känslan in".

Just den förståelsen är också något Dammarsberg aktivt bygger upp i sin egen organisation. Här börjar många som anläggare, för att lära sig grunderna i arbetet innan de sätter sig i maskinen. "Vi vill att man ska förstå helheten. Då blir man tryggare i det man gör, och det märks i slutresultatet".

Och kanske är det just där framtiden formas. Inte bara i tekniken, utan i människorna som ska använda den och i förmågan att få det att fungera, oavsett vad som väntar under ytan.



MASKININTRESSET SOM BLEV ETT YRKE – MÖT MARTIN TÄLJEMARK

Ålder: 38 år

Familj: Sambo Jenny och sonen Lars 4 år.

Bor: Blentarp

Favoritmodell: Kramer 5040. Grymt smidig, stabil och pålitlig maskin.



Martin, Magnus & Gustav Täljemark

För Martin Täljemark har intresset för maskiner funnits med nästan hela livet.

Uppväxten präglades av lantbruk, maskiner och mässor och redan som barn visste han vilken väg han ville gå. I dag arbetar han med försäljning på Wiklund Trading och passionen för maskiner är lika stark som när han som barn hellre läste maskinbroschyrer än sagoböcker.

Intresset väcktes tidigt, mycket tack vare pappa Magnus Täljemark som arbetat många år i maskinbranschen, bland annat på Svenska John Deere, Bobcat och Yanmar. Under uppväxten fick Martin ofta följa med på mässor och demodagar, något som gjorde starkt intryck.

Samtidigt fanns lantbruket nära.

Pappa Magnus kusiner drev en mjölkgård utanför Valdemarsvik i Östergötland, där Martin tillbringade många somrar. Där fick han vara med i arbetet på gården, från att mjölka kor till att slå hö, och intresset för både maskiner och lantbruk växte sig allt starkare.

Redan som liten hade han stenkoll på maskinmodeller och modellbeteckningar. Hemma fanns en samling maskinbroschyrer som lästes om och om igen. "Farmor försökte ibland läsa sagor för mig, men jag tyckte det var mycket roligare att hämta en broschyr om John Deere traktorer istället", säger Martin och skrattar.

Efter lantbruksgymnasiet i Skurup gick Martin vidare till Lantmästarutbildningen på SLU i Alnarp. För honom var det ett sätt att kombinera en akademisk utbildning med det praktiska intresset. Studietiden gav inte bara kunskap utan också ett stort nätverk av vänner och kontakter över hela landet, något som är värdefullt i det dagliga arbetet.

Kontakten med Wiklund Trading kom tidigt. När Martins pappa började arbeta med Yanmar 2007 lärde han känna flera personer i företaget och följde ofta med på mässor, öppet hus och andra evenemang. När han tog examen 2013 fick han frågan om att börja arbeta på Wiklund Trading och tackade ja direkt.

Examen tog han en fredag i juni.

Redan samma helg packade han sina saker och flyttade till Tågarp för att börja arbeta på måndagen. "Jag har aldrig ångrat beslutet. Man ska inte ångra saker, man ska köra".

Arbetslivet började dock långt tidigare. Redan som tioåring sålde Martin Kvällsposten med bra stöttning från både mamma och pappa. Under och efter gymnasiet arbetade han på en maskinstation. Erfarenheter som lärde honom både ansvar och vikten av struktur i arbetet.

I dag arbetar Martin främst med försäljning av både nya och begagnade maskiner i Sverige. Han ansvarar också för företagets mässor och arbetar mycket med beställningar av redskap och utrustning. Samtidigt är han inte rädd för att hjälpa till där det behövs. "Behöver verkstaden hjälp kan jag lika gärna stå på spolplattan och hjälpa till. Vi är ett lag".

Det bästa med jobbet är mötet med kunderna och möjligheten att arbeta med produkter han själv brinner för.

En bra maskinaffär handlar enligt Martin om att hitta rätt lösning för kundens behov och bygga långsiktiga relationer. Han betonar också vikten av det personliga mötet.

"Att avsluta ett bra kundmöte med ett ordentligt handslag slår alla digitala affärer".

Maskinintresset stannar inte vid arbetet. Martin har även en omfattande samling av miniatyrmodeller av maskiner, ett intresse som började redan i barndomen. När han fyllde tio år fick han ett vitrinskåp av sina föräldrar där de första modellerna ställdes upp. I dag består samlingen av ett tusental modeller. Favoriten är en Case AgriKing 1370, en kraftfull amerikansk traktor på 200 hästkrafter.

På fritiden tillbringar Martin gärna tid med sin sambo och son. Ofta handlar det om att vara ute i naturen, i trädgården eller i skogen tillsammans med familj och vänner. När tillfälle ges åker de gärna till sommarstugan vid Valdemarsvik för att koppla av och njuta av lugnet.

Där finns också rötterna till det maskinintresse som en gång väcktes och som fortfarande driver honom framåt i arbetet varje dag.

SCANNA QR-KODEN FÖR VIDEO



INGEN SKILLNAD I NORR - DÄRFÖR SATSAR LAMBERTSSON PÅ KRAMER

I norra Sverige, där vinterförhållanden och stora infrastrukturprojekt ställer höga krav på maskinerna, har Lambertsson låtit sina hjullastare arbeta året runt. Trots snöröjning, kyla och tuff belastning ser de ingen skillnad i prestanda jämfört med resten av landet. För kategoriansvarige Lars-Göran Olsson är det just enkelheten, säkerheten och driftsäkerheten som gjort Kramer till ett självklart val i uthyrningsverksamheten.



När Lambertsson beskriver sin verksamhet handlar det om bredd och närvaro. Med 40 depåer från Malmö till Kiruna och cirka 450 anställda finns maskinerna där projekten är. Som en del av PEAB-koncernen är bolaget en del av en större helhet, där allt från betong och asfalt till transport och anläggning finns inom samma struktur.

Samtidigt varierar behoven kraftigt beroende på var i landet man befinner sig. Under de senaste åren har trycket varit särskilt högt i norra Sverige, med många stora projekt. Det är också här flera av Lambertssons hjullastare från Wiklund Trading har satts på prov. Maskinerna har använts kontinuerligt i snöröjning, utrustade med vikplog, snöslunga och spridarskopa för att hålla gång- och cykelvägar öppna under pågående infrastrukturprojekt.

Trots de tuffa förhållandena är erfarenheten tydlig. "Vi märker ingen skillnad på maskiner som går i tuffare vinterförhållanden uppe i norr, jämfört med i syd", säger Lars-Göran.

Den enda anpassningen som krävs är elektrisk motorvärmare. I övrigt används maskinerna på samma sätt, utan att vare sig funktion eller slitage påverkas. Idag har Lambertsson totalt 18 hjullastare från Wiklund Trading, i modellerna 5040, 5055 och 5065. Maskinerna fungerar väl i verksamheten och uppskattas av kunderna.

Men i en uthyrningsverksamhet handlar det inte bara om prestanda, utan också om hur maskinerna fungerar i händerna på många olika förare. Här har Kramer haft en tydlig fördel. Till skillnad från traditionella midjestyrd hjullastare, där maskinen "bryts" på mitten i svängen och tyngdpunkten flyttas, behåller Kramer sin stabilitet genom hela rörelsen. Det minskar risken för att maskinen tippar och gör den tryggare att köra, särskilt för ovana förare. "Vi har inte haft någon hjullastare som ramlat omkull sedan vi bytte till Kramer".

Just säkerheten och enkelheten i handhavandet blir avgörande när maskinerna används av både vana och ovana förare. Samtidigt ser Lambertsson en tydlig trend där fler kunder efterfrågar flexibla lösningar, särskilt vid säsongsbetonade behov som snöröjning, där investeringar i utrustning annars kan bli kostsamma.

Samarbetet med Wiklund Trading har byggts upp över tid och fungerar idag väl, både i leveranser och eftermarknad. När Lambertsson väljer leverantörer är kraven tydliga: stabil ekonomi, rätt produktutbud och en långsiktig affärsrelation.

Samtidigt står branschen inför en av sina största förändringar. Elektrifieringen påverkar redan idag vilka maskiner som efterfrågas. Lambertsson började investera i eldrivna maskiner redan 2016 och siktar nu på att öka investeringstakten för elektrifierade maskiner. "Vi ser redan i upphandlingar att efterfrågan på elektrifierade maskiner ökar kraftigt". Utvecklingen driver både innovation och nya arbetssätt i branschen.

Med målet om en emissionsfri verksamhet till 2045 behöver Lambertsson redan nu se över sina inköp av fossildrivna maskiner. För att ligga i fas krävs att man fortsätter på den inslagna vägen och successivt fasar in allt fler emissionsfria alternativ.

Efter nästan tre decennier i bolaget börjar Lars-Göran Olsson nu trappa ner inför pensionen 2027. Under hans tid har Lambertsson vuxit kraftigt, samtidigt som branschen tagit stora steg framåt.

Men i grunden handlar det fortfarande om samma sak, nämligen maskiner som fungerar, oavsett om de arbetar i södra Sverige eller i snötyngda projekt i norr.



NÄR ELEN FÖRSVINNER MÄRKER VI HUR BEROENDE VI ÄR

Vi tar elektriciteten för given – tills den plötsligt inte finns där. Då märks snabbt hur mycket i vår vardag och i våra verksamheter som faktiskt är helt beroende av en fungerande elförsörjning.



Elen driver stora delar av vårt samhälle. Produktion, IT-system, pumpar, maskiner, laddning, kommunikation och styrsystem är alla beroende av att elen fungerar dygnet runt.

Men när strömmen försvinner stannar mycket mer än bara lamporna. Produktion kan avbrytas, system slås ut och verksamheter riskerar kostsamma driftstopp. Samtidigt blir vårt samhälle allt mer elektrifierat, vilket gör oss ännu mer beroende av en stabil och tillgänglig elförsörjning.

Här spelar reservkraft en avgörande roll. Med rätt lösning kan verksamheten fortsätta fungera även när elnätet sviktar, eller när el helt enkelt saknas på platsen.

Det kan handla om allt från byggarbetsplatser och tillfälliga installationer till industrier, lantbruk eller andra verksamheter där ett avbrott inte är ett alternativ.

Med Himoinsas elverk, batteripaket och stationära reservkraftaggregat finns tillförlitliga lösningar för att säkra tillgången till el när den verkligen behövs. Tekniken gör det möjligt att hålla kritiska funktioner igång, skydda verksamheten mot kostsamma avbrott och skapa en stabil strömkälla även där elnät saknas.

För i ett samhälle som drivs av el handlar reservkraft inte bara om nödlösningar – utan om att vara förberedd.



HIMOINSA HAR ORDET

HIMOINSA har sedan starten 1982 arbetat med att lösa en av de mest kritiska frågorna i många verksamheter: att säkra tillförlitlig energiförsörjning när den verkligen behövs. Idag omfattar erbjudandet generatoraggregat, belysningstorn, batterisystem och lösningar för energidistribution, med användning inom bland annat industri, bygg och sjukvård.

En viktig del av företagets utveckling har varit förmågan att anpassa sig till förändrade krav. Energiförbehoven blir alltmer komplexa, och HIMOINSA har successivt utvecklat sina lösningar för att möta både tekniska, operativa och miljömässiga utmaningar. Sedan 2015 ingår bolaget i Yanmar Group, vilket har bidragit till att ytterligare stärka kompetensen inom både motor- och energiteknik.

“Vi ser en marknad som blir allt mer krävande. Tillförlitlighet räcker inte längre i sig, kunderna förväntar sig också flexibilitet, högre effektivitet och lösningar som är redo för framtidens behov. Vårt fokus ligger därför på att leverera stabila produkter, samtidigt som vi utvecklar smartare och mer uppkopplade system,” säger Fernando Calle, Regional Sales Manager.

Samarbetet med Wiklund Trading beskrivs som nära och långsiktigt, med fokus på att hitta rätt lösning i varje enskilt projekt. Här finns också goda möjligheter att fortsätta utveckla samarbetet i takt med marknadens behov. Efterfrågan är fortsatt stabil, särskilt inom verksamheter där driftsäkerhet är avgörande. Samtidigt ökar intresset för hybridlösningar, energilagring och alternativ med lägre utsläpp. Den utvecklingen syns redan i flera projekt runt om i Europa, där fokus ligger på att kombinera hög tillförlitlighet med ökad effektivitet och minskad påverkan.



Peter Johansson

YANMAR I FÖRÄNDRING

- Med blicken mot framtiden

De senaste åren har Yanmar genomfört flera förändringar inom kompaktmaskinssegmentet. Fabriken i Crailsheim i Tyskland har avvecklats och produktionen av våra hjulgrävare har avslutats, maskiner som under lång tid haft en stark position på marknaden och varit uppskattade av många kunder. Sådana beslut tas alltid med stor respekt för både historien och de människor som varit en del av den.

Samtidigt är förändring en del av utvecklingen. Produktionen av våra hjullastare har flyttats till fabriken i Saint-Dizier i Frankrike, där cirka 7 miljoner euro har investerats för att modernisera och stärka produktionen.

Vi fortsätter också att investera i framtidens maskiner. Elektrifiering är en viktig del av utvecklingen, där batteridrivna modeller som SV17e och V8e nyligen lanserats på marknaden. Samtidigt stärker vi vårt erbjudande i flera segment med uppgraderade modeller i 3-4 ton och 8-10 tons klassen. Under året introduceras även en ny 1-tonnsmodell, SV10. Fler uppdateringar och nya produkter är dessutom på väg.

Förändringarna handlar i grunden om att fortsätta utveckla Yanmar tillsammans med våra partners, återförsäljare och kunder – med respekt för historien och ett tydligt fokus på framtiden. Vi ser positivt på det som väntar och är övertygad om att Yanmar kommer fortsätta vara en stark aktör på marknaden under många år framöver.

Peter Johansson, Business Manager, Nordic, Baltic and BENE Countries, Yanmar

KRAMER FIRADE 100 ÅR UNDER 2025

- Samtidigt ett partnerskap med Wiklunds som vuxit i snart 20 år

Det är med stor glädje jag delar Kramers resa, från vår historia till nutid och vidare mot framtiden. Att Kramer firat 100 år är mer än en milstolpe. Det är ett bevis på det engagemang, den passion och det förtroende som våra medarbetare, partners och kunder har bidragit med genom åren. Tillsammans har de lagt grunden för allt vi har uppnått.

Sedan starten har vår ambition varit tydlig: att utveckla maskiner som är pålitliga, kraftfulla och hållbara. Idag är Kramer en ledande tillverkare av kompakta hjullastare och teleskoplastare i Europa, med starkt fokus på kvalitet, säkerhet, hållbarhet och innovation.

En viktig del av vår framgång är långsiktiga partnerskap. Samarbetet med Wiklund Trading, som inleddes för nästan 20 år sedan, värdesätter jag högt. Det som började som en affärsrelation har vuxit till ett nära och förtroendefullt samarbete.

Tillsammans har vi utvecklat den svenska marknaden steg för steg, med ett gemensamt engagemang och en tydlig vision. Under åren har relationen också blivit mer personlig, med starka band till Niklas, Henrik och Per – och idag även till nästa generation. För mig är detta ett tydligt exempel på vad ett långsiktigt partnerskap verkligen innebär.

Framåt ser vi stora möjligheter inom digitalisering, hållbar utveckling och fortsatt internationell tillväxt. Med samma driv som tidigare kommer vi att fortsätta utvecklas, samtidigt som vi står stadigt i våra värderingar. Jag är stolt över det vi har åstadkommit tillsammans och ser med tillförsikt fram emot framtiden. Låt oss fortsätta utveckla Kramers framgång i Sverige tillsammans.

Stefanie Moog, Head of International Sales, Kramer

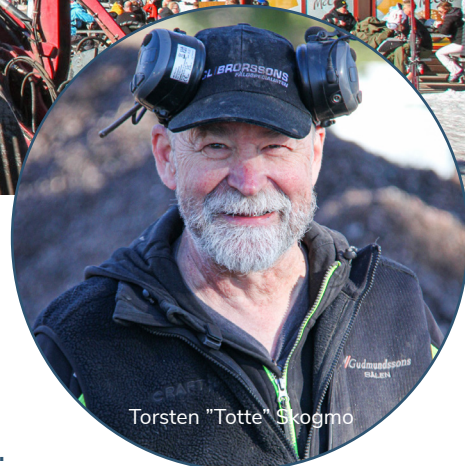


Stefanie Moog



MED YANMAR HÅLLER SÄLEN TEMPOT

I Sälen, där vintern ställer extrema krav på både logistik och utrustning, är snöröjning inte bara en service utan det är en förutsättning för att hela destinationen ska fungera. Här verkar Gudmundssons Kross & Åkeri AB, ett anrikt bolag med rötter från 1959 som sedan 2021 är en del av Infralogistics.



Torsten "Totte" Skogmo

Under vintern är tempot konstant högt. I Lindvallen ansvarar Gudmundssons för stora delar av snöröjningen, och varje snöfall innebär ett omfattande arbete som måste genomföras snabbt och utan avbrott.

När vi träffar arbetsledaren Andreas Östensson, maskinisterna Torsten "Totte" Skogmo och Jacob Van Den Bos är det däremot en annan puls i verkstaden i Sälen by. Våren är på väg och det finns tid att både serva maskiner och blicka framåt. "Man hinner andas lite nu", säger Torsten.

Men lugnet är kortvarigt. Verksamheten rullar vidare året om, och när vintern släpper tar sommarproduktionen vid. I egna bergtäkter krossas, lastas och transporteras stora volymer material. Förra sommaren levererade Gudmundssons ut runt 300.000-350.000 ton grus, en rekordsumma man är stolt över.

"Vi firar med tårta när vi slår rekord, om vi hinner träffas. Annars får vi väl lukta på en lättöl", skrattar Torsten.

Maskinparken används över säsongerna, och det ställer krav på både flexibilitet och driftsäkerhet.

"Vi behöver maskiner som fungerar i alla delar av verksamheten, året runt. Det handlar både om kapacitet och att undvika stillestånd", säger arbetsledaren Andreas Östensson.

De tre Yanmar V100 som idag finns i drift används i allt från snöröjning till andra löpande arbetsuppgifter. I Lindvallen handlar mycket om att arbeta effektivt i varierande miljöer, där smidighet är lika viktigt som styrka. För Jacob, som kört Yanmar under säsongen 2025/2026, är det framför allt helhetskänslan som sticker ut. "Det är bekvämt. Man sitter bra hela dagen, trots att det är många timmar i maskinen".

Arbetspassen ligger ofta på upp till tio timmar i skift, vilket gör förarmiljön avgörande. Samtidigt är det maskinens smidighet och drivning som gör skillnad i det dagliga arbetet, vilken möjliggör att snabbt kunna ta sig fram och få jobbet gjort utan omvägar.

Redskapen är en viktig del av effektiviteten.

Rivskopor används för att hantera is och packad snö, medan specialutformade bladlösningar gör det möjligt att arbeta mer rationellt genom att flytta snön i sidled istället för att behöva dra tillbaka den.

Torsten, med över 10.000 timmar erfarenhet i Yanmars hjullastare, är tydlig med vad som krävs. "Det ska bara fungera. Det finns inget utrymme för problem här uppe". Hans maskin är anpassad efter arbetet och med funktioner som spakstyrning, höglödeshydraulik ges möjligheten att använda flera redskap effektivt. Det handlar lika mycket om ergonomi som om produktivitet för att kunna hålla tempot dag efter dag.

I en verksamhet där varje avbrott får konsekvenser är driftsäkerheten avgörande. Maskinerna körs upp till cirka 5.000 timmar innan de byts ut. Samtidigt lever de ofta vidare i andra uppdrag utan problem efter avyttring, vilket säger en del om livslängden.

För att säkerställa driften är tillgången till service en viktig del av helheten. Tack vare Wiklund Tradings nya servicepartner Pist & Parts i Sälen är hjälpen aldrig långt borta om något händer.

"Det fungerar jättebra. Vi har nära dit och en bra relation", säger Torsten.

Trots att Gudmundssons idag är en del av en större koncern är känslan i verksamheten fortfarande tydligt lokal. Det familjära arbetssättet lever kvar, samtidigt som man har stöd från systerbolag i regionen.

Helheten blir tydlig på plats i Sälen. Maskiner står på rad, redo. Redskap ligger där de ska. Just nu är det lugnt. Men det är bara en paus mellan två säsonger. När snön kommer igen är allt igång, som om det aldrig stannat.

SCANNA QR-KODEN FÖR VIDEO





MASKINER SOM MÅSTE HÅLLA - VARJE DAG

Med över 100 000 maskiner i sin svenska maskinpark är Ramirent en av landets största aktörer inom maskinuthyrning. Med 80 kundcenter från Kiruna i norr till Trelleborg i söder, hyr entreprenörer dagligen utrustning till allt från mindre byggprojekt till stora infrastruktursatsningar. Bakom maskinparken står bland annat Eric Nordin, Fleet Supply Manager på Ramirent.

Efter 14 år i företaget har han hunnit arbeta i flera olika roller. Resan började inom Controlling och har sedan dess rört sig allt närmare kärnan i verksamheten: maskinerna. I dag jobbar Eric med Ramirents maskinpark, med fokus på investeringar, digitalisering och livscykelhantering – från inköp till avyttring.

Ramirent har cirka 850 anställda i Sverige och är en del av den internationella uthyrningskoncernen Loxam, verksam i över 30 länder. De kommande åren väntar en förändring där Ramirent successivt kommer att integreras tydligare i Loxam, något som bland annat innebär att den välkända gula färgen på sikt byts mot koncernens röda profil. Samtidigt är den lokala närvaron fortsatt central i affären. "De flesta hyr inte av ett varumärke, utan av en person. Den lokala relationen är fortfarande kärnan i vår verksamhet, oavsett färg på tröjan", säger Eric.

Maskiner som finns i en uthyrningsverksamhet lever ett annat liv än maskiner som ägs av en entreprenör. De används av många olika förare och under varierande förhållanden, vilket ställer höga krav på både kvalitet och

driftsäkerhet. Det finns tyvärr en gammal sanning i uthyrningsbranschen: "Don't be gentle, it's a rental". Maskinerna går helt enkelt hårdare hos oss.

Just därför väger fler faktorer än inköpspriset in när Ramirent investerar i nya maskiner.

"Billigast inköpspris är nästan aldrig det som avgör i längden. Vi tittar på hela livscykeln: driftsäkerhet, reservdelar, service och andrahandsvärde".

De senaste åren har Ramirent också valt att arbeta mer strategiskt med sina leverantörer. Färre fabrikat i maskinparken gör det enklare att bygga upp kunskap i organisationen och ger bättre förutsättningar för service i de egna verkstäderna.

En av de långsiktiga samarbetspartnerna är Wiklund Trading. "Vi har jobbat med Wiklund Trading i många år. För oss är det viktigt med en lokal partner som kan hjälpa till med service, eftermarknad och support".



“EN MASKIN I UTHYRNING TESTAS VARJE DAG. DET ÄR DÅ MAN SER VAD SOM VERKLIGEN HÅLLER.”

Genom samarbetet levereras bland annat maskiner från Yanmar, Kramer och Himoinsa till Ramirents maskinpark. Maskiner som enligt Eric täcker en stor del av behovet inom segmentet upp till tio ton, och som samtidigt håller den kvalitet som krävs i en uthyrningsverksamhet.

När maskinerna fungerar märks det ofta inte. "Om vi inte hör så mycket från kunderna är det ofta ett gott tecken. Då fungerar maskinerna som de ska".

Ett område där efterfrågan har ökat tydligt de senaste åren är elverk. Här har Ramirent bland annat investerat i generatorer från Himoinsa, inte minst kopplat till ett ökat behov av reservkraft och stabil energiförsörjning.

En funktion som uppskattas särskilt är generatorernas inbyggda "load bank", ett värmeelement som automatiskt belastar generatoren när lasten annars blir för låg. Det motverkar sotbildning i motorn och bidrar till längre livslängd och mindre underhåll.

Samtidigt handlar hållbarhet för Ramirent inte bara om elektrifiering eller utsläppsnivåer. "För oss handlar hållbarhet mycket om livslängd och driftsäkerhet. En maskin som håller länge och fungerar utan stillestånd är i sig en hållbar investering både för oss och på andrahandsmarknaden".

När maskinerna lämnar Ramirents maskinpark säljs de vidare via bolagets Trade-hubb i Kågeröd, där mellan 9 000 och 12 000 objekt varje år får nya ägare. Även där spelar kvaliteten en avgörande roll, maskinerna ska fortfarande signalera tillförlitlighet när de går vidare i nästa livscykel.

Efter några år av svagare byggkonjunktur börjar Ramirent nu också se tecken på en starkare marknad igen. Fler maskiner är uthyrda jämfört med samma period året innan, och investeringarna i maskinparken fortsätter.

Framåt ser Eric stora möjligheter i digitalisering och mer uppkopplade maskiner, där data kan hjälpa både service och drift. Men i grunden handlar samarbeten fortfarande om något mer än teknik.

”Kunskap, kompetens och kvalitet. Det är det Wiklund Trading symboliserar för mig”.

Och när Eric blickar framåt är förhoppningen enkel: att samarbetet fortsätter utvecklas på samma sätt som hittills, och kanske att man blir lite bättre på att fira framgångarna tillsammans.

SCANNA QR-KODEN FÖR VIDEO



Värt att veta...

1

JONAS SCHAKT & MOTOR

- Väljer SV100 för femte gången

SCANNA QR-KODEN FÖR VIDEO



Femte Yanmarn säger en del. För Jonas handlar det om en maskin som alltid levererar, som är stark nog för stora jobb och smidig nog för mindre. Hans första modell införskaffades redan 2007 när Jonas drog igång sitt eget bolag. Sedan dess har det blivit flera genom åren i takt med att modellen utvecklats, inte minst med bättre sikt och ergonomi. Senaste investeringen, en SV100-7, är dessutom utrustad med grävsystem för att möta dagens krav på precision och effektivitet.



Ett urval av Jonas modeller: Yanmar SV100, SV100-2, SV100-7

2

MARK & ANLÄGGNING I SIMMELBERGA

- Köpte de blå jubileumsmaskinerna 2024

Michael Jönsson på Mark & Anläggning i Simmelsberga har aldrig varit förtjust i röda maskiner, något han skämtat om länge. I samband med Wiklunds 20-årsjubileum 2024 togs två blå maskiner fram, som en uppmärksam kontrast till de klassiskt gula och röda. Ett samtal senare hade Michael bokat den blå Yanmar SV60, och när det senare stod klart att även en blå Kramer 5040 var på ingång slog han till på den också. Idag rullar totalt sju maskiner i verksamheten, och de blå har blivit ett uppskattat inslag. Inte bara för att de sticker ut, utan för att de faktiskt gör jobbet lite roligare.



Michael Jönsson



SCANNA QR-KODEN FÖR VIDEO

3

SKAPLAND

- Yanmar V100 stärker den dagliga driften

Skapland AB har sin bakgrund i Green Landscaping Group och bildades 2020 i samband med en bolagisering inom koncernen. I dag är bolaget verksamt i flera orter i Skåne och arbetar främst med drift, underhåll och utveckling av utemiljöer åt kommuner, fastighetsägare och företag.

Vi har träffat Jenny Hermansson, produktionschef på Skapland, för att prata om deras senaste tillskott i fordonsflottan.

För att effektivisera arbetet investerade Skapland nyligen i en Yanmar V100, en mångsidig lastare som används brett i verksamheten, från materialhantering och anläggningsarbete till specialuppgifter som tångrensning på stränder. Maskinen har snabbt blivit ett viktigt verktyg i det dagliga arbetet tack vare sin flexibilitet och höga prestanda.



TRYGG SERVICE - DÄR DU ÄR

När din maskin ska leverera varje dag finns det inget utrymme för stillestånd. Hos Wiklund Trading står service och tillgänglighet i centrum, med fullt utrustade verkstäder i både Billeberga och Enköping och en stark närvaro ute i fält.

Här arbetar ett team på tio personer med allt från service och reparationer till försäkringsärenden. Oavsett om du kör Yanmar, Kramer, Himoinsa eller ett helt annat varumärke kan du få hjälp. Med fyra moderna servicebilar, utrustade med diagnosverktyg och rätt utrustning, kan arbetet ofta utföras direkt på plats hos dig.

Alla maskiner som levereras från Wiklund Trading anpassas efter dina behov redan från start. För att du ska få en så driftsäker och långlivad maskin som möjligt är det viktigt att följa serviceintervaller och använda originaldelar, särskilt under garantitiden som ofta sträcker sig från ett upp till flera år. När arbetet utförs av en auktoriserad verkstad kan du känna dig trygg med både prestanda och garanti.

I våra verkstäder finns även möjlighet till snabb hjälp, som exempelvis pressning av hydraulslangar, perfekt när du behöver komma vidare utan onödiga stopp. Med ett rikstäckande nät av återförsäljare och servicepartners finns hjälpen aldrig långt borta. Fokus är alltid detsamma, att din verksamhet ska rulla utan avbrott.

Reservdelar med snabb leverans

För att du ska slippa onödiga driftstopp lagerhålls reservdelar till Yanmar, Kramer och Himoinsa i både Billeberga och Enköping. Tack vare samarbetet med FDC, som inleddes 2025, finns även ett brett utbud av märkesoberoende komponenter som drivmotorer och svängmotorer. Det gör att du kan få snabb hjälp, oavsett vilken maskin du kör.

Håll dig uppdaterad om kampanjer och erbjudanden via Wiklund Tradings sociala kanaler.



FILIPS BÄSTA TIPS FÖR EN DRIFTSÄKER MASKIN:

- Följ serviceintervallerna noggrant.
- Använd alltid originaldelar.
- Ta alltid in offert, det lönar sig i längden.
- Åtgärda små fel innan de blir stora.



Filip Esbjörnsson,
Servicetekniker

KONTAKTA OSS



Nicklas Larsson, Servicechef
0418-30 20 09



Johan Schrewelius, Reservdelar
0418-30 20 07



Ulf Svensson, Reservdelar
0418-30 20 15



HÖGPRESTERANDE, HÅLLBART & HÅLLER VARJE PROJEKT FRÅN HIMOINSA

Himoinsa är en internationell tillverkare av energilösningar och energisystem för krävande miljöer. Med fokus på driftsäkerhet, innovation och hållbarhet utvecklar företaget bland annat generatoraggregat, energilagring och belysningslösningar som används över hela världen.

Wiklund Trading är stolt importör av Himoinsas produkter och erbjuder ett brett sortiment för både stationära och mobila behov. I sortimentet finns bland annat HS- och HI-serien, stationära elverk byggda med robusta komponenter för långvarig och pålitlig drift i fasta installationer. De är konstruerade för enkel service och låga driftskostnader och kan levereras med ljudisolerad kaross eller öppen ram beroende på installationens krav.

HR-serien består av mobila elverk framtagna för tuffa arbetsmiljöer. Tack vare smart konstruktion och STEG V-motorer kombinerar de låg bränsleförbrukning, låg ljudnivå och enkel förflyttning mellan olika arbetsplatser.

För mer energieffektiv drift erbjuder Himoinsa även EHR, mobila batteripaket som kan arbeta helt utsläpps- och bullerfritt eller integreras med generatorer, elnät och solceller. Tillsammans med dieselverk kan de minska bränsleförbrukningen, sänka utsläppen och förlänga serviceintervallen.

Sortimentet kompletteras av LTH-serien, transportabla belysningsmaster som ger kraftfull belysning även på avlägsna arbetsplatser. De finns i flera utföranden, inklusive hybrida lösningar som kombinerar batteri och dieselmotor för lägre utsläpp och längre drifttid.

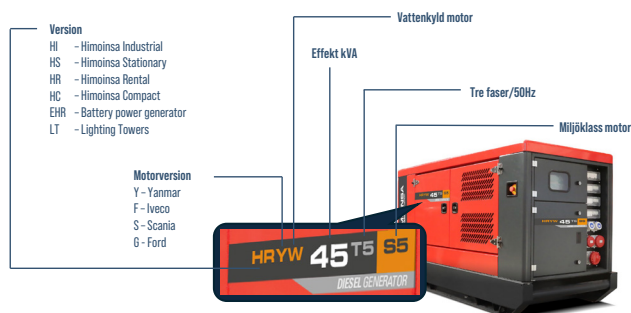


HR-SERIEN
HS-SERIEN
EHR-SERIEN
LTH-SERIEN

MOBILA, RENTAL	HRYW-20 T5 S5	HRYW-35 T5 S5	HRYW-45 T5 S5	HRFW-60 T5 S5	HRFW-100 T5 S5	HRFW-200 T5 S5
Effekt (kVA)	20	35	45	60	94	200
Spänning (V)	400/230	400/230	400/230	400/230	400/230	400/230
Tankvolym (l)	100	110	110	216	450	580
Miljöklass	Steg V	Steg V	Steg V	Steg V	Steg V	Steg V
Arbetsvikt (kg)	758	1220	1255	1690	2171	3045
LxBxH (mm)	2150x1040x1340	2350x1110x1450	2350x1110x450	2660x1110x1600	2960x1200x2180	4000x1190x2100
Motor	Yanmar	Yanmar	Yanmar	FPT_Iveco	FPT_Iveco	FPT_Iveco
Drifttid (h)	26	18	15	19	24	17

MODELLBETECKNING FÖRKLARING

HIMOINSA
A YANMAR COMPANY



BATTPACK	EHR 30/60	EHR45/60	EHR45/90	EHR90/130
Effekt (kVA)	30	45	45	90
Lagring (kWh)	56,8	56,8	85,2	127,8
Spänning (V)	430/230	430/230	430/230	430/230
Arbetsvikt (kg)	1287	1350	1860	2695
LxBxH (mm)	1620x1150x1920	1620x1150x1920	1620x1150x2200	2250x1200x2080



BELYSNINGSMAST	Hbox+ Hybrid	HBox+	Hcompact+M5	Compact HD S5
Effekt (kVA)	2,8	2,8	2,8	6,4
Lagring (kWh)	3,55	N/A	N/A	N/A
Spänning (V)	230	230	230	230
Drifftid (h)	491	400	180	60
Tankvolym (l)	100	220	100	100
Arbetsvikt (kg)	1094	960	970	1026
LxBxH (mm)	1190x1150x2435	190x1150x2435	2550x1360x2470	2457x1300x2155
Maxhöjd (m)	8,3	8,3	8,3	9,3
Lumen	210 000	210 000	210 000	400 000



STATIONÄR - ÖPPEN	HSY-15 T5	HSY-25 T5	HSY-50 T5	HFW-85 T5	HFW-125 T5	HFW-200 T5
Effekt (kVA)	12,7	21	42	83	120	200
Spänning (V)	400/230	400/230	400/230	400/230	400/230	400/230
Tankvolym (l)	60	76	120	145	170	250
Arbetsvikt (kg)	362	430	665	1020	1162	1558
LxBxH (mm)	1450x620x1280	1700x620x1290	1850x780x1500	2150x780x1580	2450x780x1512	2900x900x1634
Motor	Yanmar	Yanmar	Yanmar	FPT Iveco	FPT Iveco	FPT Iveco
Drifftid (h)	23	18	16	10	9	8

LJUDISOLERAD	HSY-15 T5	HSY-25 T5	HSY-50 T5	HFW-85 T5	HFW-125 T5	HFW-200 T5
Effekt (kVA)	12,7	21	42	83	123	200
Spänning (V)	400/230	400/230	400/230	400/230	400/230	400/230
Tankvolym (l)	100	115	170	195	310	240
Arbetsvikt (kg)	550	720	860	1240	1602	1915
LxBxH (mm)	1730x750x1270	1980x750x1270	2200x910x1350	2600x910x1500	1900x1100x1780	3550x1150x1870
Motor	Yanmar	Yanmar	Yanmar	FPT Iveco	FPT Iveco	FPT Iveco
Drifftid (h)	38	28	22	14	16	8

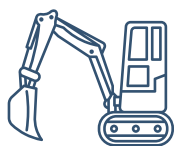
YRKESBYGGT, YTEFFEKTIVT & YTTERST PÅLITLIGT FRÅN YANMAR

Japanska Yanmar har utvecklat och tillverkat motorer sedan starten 1912 och började redan på 1960-talet producera grävmaskiner. Idag erbjuder Yanmar den europeiska marknaden ett brett sortiment som omfattar 20 modeller av bandburna grävmaskiner, 6 hjullastare och 5 banddumppers. Av dessa är tre helt elektrifierade – en grävmaskin, en hjullastare och en banddumper.

Yanmar är representerat i 135 länder och räknas som en av de tre största tillverkarna av minigrävare i Europa. Genom åren har företaget introducerat flera banbrytande innovationer, som den första grävmaskinen med svängbar bom, den första med gummilårver samt den första med inomsvängande hytt: det så kallade ViO-konceptet.



- UTAN EXTRAVIKTER *
- RAK/SVÄNGD MASKIN **
- STANDARD/TILLVAL ***
- KW/HK ****
- ELMASKINER ●



HJULLASTARE	V7	V8e	V70S	V80	V100	V120
Arbetsvikt (kg)*	4250	4500	5400	4900	5800	7000
Bredd (mm)	1793	1810	1780	1780	1850	2100
Höjd (mm)	2499	2499	2725	2800	2900	2915
Skopvolym (m3)	0,7-1,0	0,8-1,2	0,7-1,0	0,8-1,2	1,0-1,5	1,2-1,8
Tipplast (kg)**	3000/2650	3250/2950	3950/3490	3770/3330	4370/3860	5000/4400
Lasthöjd, gafflar (mm)	3022	3022	3090	3100	3255	3415
Hastighet (km/h)***	20/30	20	20/36	20/36	20/36	20/36
Motor, antal cylindrar	4	Lithium	4	4	4	4
Motor, effekt****	20/30	39,8kWh	46,2/63	46,2/63	53,7/73	74,4/101

GRÄVMASKINER	SV08	Vi012	SV17	SV17e	Vi017	SV19	Vi023	SV26	Vi027
Arbetsvikt (kg)*	1035	1245	1790	1955	1880	2020	2505	2840	2860
Bredd (mm)	680-840	830-1000	980-1320	980-1320	950-1280	980-1320	1380-1550	1550	1500
Grävdjup (mm)**	1460	1950	2470/2620	2470/2620	2150/2300	2470/2465	2270/2465	2595/2845	2490/2740
Räckvidd på mark (mm)**	2730	3270	3850/4000	3850/4000	3660/3805	3855/4135	4020/4220	4400/4580	4340/4590
Motor, antal cylindrar	2	3	3	Litiumjon	3	3	3	3	3
Motor, effekt***	7,7/10,4	9,3/12,6	11,5/15,6	22,3kWh	10,3/14	13,5/18,3	15/20,4	18,1/24,6	15,8/21,5

* INKLUSIVE EXTRA MOTVIKT

** KORT ARM/LÅNG ARM

*** KW/HK



I Yanmars grävmaskinsprogram finns två huvudsakliga koncept: SV- och ViO-maskiner.

ViO – den slimmade

ViO innebär att maskinen inte har någon del som går utanför larvbreddens, en så kallad "true zero tail swing". Utvecklingen av ViO-konceptet har pågått sedan 1993, då den första ViO-maskinen introducerades på marknaden. Idag produceras den sjunde generationen av ViO-maskiner.

SV – den traditionella

SV-modellprogrammet innebär att maskinen är en traditionell grävmaskin med överhäng, det vill säga att hytt och motvikt sticker utanför larvbreddens. SV står kort och gott för SemiViO, alltså ett koncept som ligger nära ViO men med ett visst överhäng.

HJULGRÄVARE	B75W	B95W	B110W
Arbetsvikt (kg)*	7510	9865	12850
Bredd (mm)	2190	2460	2500
Grävdjup (mm)**	3580/3880	4100/4300	4300/4650
Räckvidd på mark (mm)**	6810/7100	7370/7550	8090/8460
Hastighet (km/h)***	20/36	20/25/36	20/25/36
Motor, antal cylindrar	4	4	4
Motor, effekt****	53,7/73	74,4/101	85/116

* EXTRA MOTVIKT ** KORT ARM/LÅNG ARM *** STANDARD/TILLVAL **** KW/HK

DUMPERS	C08-P+	C08e-P+	C12	C30R-3TV	C50R-5BTV
Arbetsvikt (kg)	665	777	1100	2865	6345
Bredd (mm)	835	835	950	1550	2200
Nyttolast (kg)	800	800	1150	2500	3500
Kapacitet (m3)	0,36	0,36	0,52	1,5	2,1
Tippfunktion	Framåt	Framåt	3-vägs	Svivlande	Svivlande
Motor, antal cylindrar	1	Lithium	2	4	4
Motor, effekt*	6,8/9,2	10,4kWh	7,7/10,4	32,5/44,2	83,2/113,1

* KW/HK
● ELMASKINER



Vi033	Vi038	SV39	Vi050	Vi057	SV60	Vi080	SV86	SV86-2PB	SV100	SV100-2PB
3550	3870	3950	5050	5680	5855	8465	8675	8985	10105	10335
1550	1740	1740	1970	1990	1990	2270	2290	2290	2320	2320
2830/3075	3125/3375	3125/3375	3360/3610	3710/4000	3650/3945	4130/4500	4100/4450	4120	4290/4680	4330
4770/5025	4995/5240	4995/5240	5540/5770	5950/6230	5990/6265	6820/7160	6800/7130	7300	7010/7350	7420
3	3	3	4	4	4	4	4	4	4	4
18,9/25,3	18,9/25,3	18,9/25,3	28,3/38,4	34,5/46,9	34,5/46,9	41,5/56,2	50/68	50/68	53,7/72,3	53,7/72,3

● SV-MODELLER

● ViO-MODELLER

● ELMASKINER

KOMPAKT, KRAFTFULLT & KOMPROMISSLÖST FRÅN KRAMER

Kramer är tyskproducerade hjullastare kända för sin höga kvalitet, innovation och driftsäkerhet. Idag är varumärket marknadsledande i Europa inom segmentet hjullastare upp till 5 ton.

För den europeiska marknaden erbjuder Kramer ett brett och välutvecklat sortiment som omfattar 14 hjullastarmodeller, 4 modeller med teleskopiskt utskjut samt 11 teleskoplastare. I linje med den ökande efterfrågan på hållbara lösningar finns även två helt elektrifierade modeller i programmet.



HJULLASTARE	5035	5040	5045	5065	5065e	5075	5085	5095
Arbetsvikt (kg)	1920	2070	2706	3800	3890	3500	4000	4100
Bredd (mm)	1260	1260	1320	1650	1650	1850	1950	1950
Höjd (LC/HC) (mm)	2020/2170	2020/2170	2110/2260	2390	2390	2450	2480	2480
Skopvolym (m3)	0,35	0,36	0,45	0,65	0,65	0,75	0,85	0,95
Tipplast (kg)*	1200	1400	2270	2340	2800	3400	3700	3800
Lasthöjd, Gafflar (mm)	2630	2630	2420	2830	2800	2840	3150	3150
Hastighet (km/h)***	20	20/30	20/30	20/30	20	20/30	20/30	20/30
Motor, antal cylindrar	3	3	3	4	Lithium	4	4	4
Motor STD, effekt****	18,5/25,2	28,5/38,8	18,5/25,1	35/47	37,5kWh	55,4/75	55,4/75	55,4/75
Motor, Tillval, effekt****	-	-	33,3/45,2	41,1/55,8	28kWh	-	-	-

TELESKOPLASTARE	1445	1445e	2706	3106	3007	3507	4007	4507
Arbetsvikt (kg)	3050	3050	4400	5200	5921	6170	6810	8100
Bredd (mm)	1564	1564	1960	2095	2285	2285	2285	2500
Höjd (LC/HC) (mm)	1995	1995	1980/2100	2155	2310/2490	2310/2490	2310/2490	2560
Skopvolym (m3)	0,68	0,68	0,85	0,9	1	1	1	1,2
Tipplast (kg)*	1450	1450	2700	3100	3000	3500	4000	4500
Lasthöjd, Gafflar (mm)**	3010/4224	3010/4224	3730/5600	3745/5610	4520/6820	4520/6820	4520/6820	4518/6835
Hastighet (km/h)***	20/30	15/20/25	20/30/40	20/30/40	20/30/40	20/30/40	20/30/40	20/30/40
Motor, antal cylindrar	3	Lithium	4	4	4	4	4	4
Motor STD, effekt****	18,4/25	18kWh	55,4/75	82/112	100/136	100/36	100/136	100/136
Motor, Tillval, effekt****	33,3/45	28kWh	-	-	-	-	-	-



Det som verkligen utmärker Kramer är den genomtänkta konstruktionen. Maskinerna byggs på en styv ram med pendlande bakaxel, i kombination med fyrhjulsdrift och fyrhjulstyrning. Det ger en oslagbar kombination av stabilitet, framkomlighet och smidighet, med en mycket liten vändradie som resultat. Föraren möts dessutom av en modern hytt med hög komfort och god sikt, vilket bidrar till en effektiv och behaglig arbetsdag.

5-serien - standard

5-serien erbjuder samma grundläggande prestanda som 8-serien, men är utvecklad med fokus på enkelhet och funktion. Den lämpar sig särskilt väl som gårdsmaskin, för uthyrningsverksamhet eller för användare som inte sitter i maskinen hela arbetsdagen och därför inte har behov av en lika hög utrustningsnivå.

8-serien - premium

8-serien är framtagen för professionella användare med höga krav på komfort, kapacitet och utrustning. Den passar särskilt bra för förare som tillbringar många timmar i maskinen eller arbetar över större ytor där effektivitet och flexibilitet är avgörande. Serien erbjuder en mycket hög komfortnivå med bland annat ställbar ratt och dubbla dörrar som standard.

8085	8095	8105	8115	8155	8180
4600	5000	5300	5700	9850	11050
1780	1780	1970	1970	2500	2500
2490	2490	2650	2690	3010	3010
0,85	0,95	1,05	1,15	1,55	1,8
3650	3890	4100	4250	6100	6900
3130	3130	3130	3280	3605	3605
20/30/40	20/30/40	20/30/40	20/30/40	20/40	20/40
4	4	4	4	4	4
55,4/75	55,4/75	55,4/75	55,4/75	100/136	115/156
-	-	74,4/100	74,4/100	115/156	-

- * RAK/SVÄNGD MASKIN
- ** INDRAGEN/UTDRAGEN
- *** STANDARD/TILLVAL
- **** KW/HK
- 5-SERIEN SMÅ MASKINER
- 5-SERIEN STORA MASKINER
- 8-SERIEN SMÅ MASKINER
- 8-SERIEN STORA MASKINER
- ELMASKINER

MODELLBETECKNING FÖRKLARING

5/8 SERIE
085 STANDARDSKOPA VOL. M3
T TELESKOPUTSKJUT
L LÅNG LASTARE
E ELEKTRISK LASTARE 

5507	5509	3610
9500	10500	7600
2500	2500	2285
2560	2570	2310/2490
1,2	1,2	1
5500	5500	3600
4518/6835	5545/8498	4700/9330
20/30/40	20/30/40	20/30/40
4	4	4
115/156	115/156	100/136
-	-	-

LASTARE TEL. UTSKJUT	5045T	8085T	8095T	8145T
Arbetsvikt (kg)	3050	5700	6000	11170
Bredd (mm)	1320	1780	1970	2500
Höjd (LC/HC) (mm)	2110/2260	2490	2650	3110
Skopvolym (m3)	0,45	0,85	0,95	1,45
Tipplast (kg)*	1910	3300	3700	5500
Lasthöjd, Gafflar (mm)**	3020/3770	3490/4590	3500/4600	4120/5250
Hastighet (km/h)***	20/30	20/30/40	20/30/40	20/40
Motor, antal cylindrar	3	4	4	4
Motor STD, effekt****	33,3/45,2	55,4/75	55,4/75	100/136
Motor, Tillval, effekt****	-	-	74,4/100	115/156

KONTAKT

ÅTERFÖRSÄLJARE MED SERVICE

WIKUND TRADING
0418 - 43 30 30
Billeberga

WIKLUND TRADING
0418 - 43 30 30
Jönköping

GUNNARS MASKINER
0500 - 42 41 60
Skövde

GUNNARS MASKINER
0515 - 831 00
Åsarp

SVENSSONS MOTOR
0480 - 800 50
Kalmar

WIKUND TRADING
0171 - 297 80
Enköping

GUNNARS MASKINER
0337 - 22 58 70
Brämhult

GUNNARS MASKINER
0303 - 22 10 10
Kungälv

GUNNARS MASKINER
0512 - 241 00
Vara

STUHRES FÖRETAG
046 - 981 81
Staffanstorp

SERVICEPARTNERS

AUTOTEKNIK & HYDRAULIK
0481 - 477 90
Nybro

**BRÖDERNA JÖNSSONS
MASKINSERVICE**
0702 - 25 06 50
Luleå

CEDERGREN MEK VERKSTAD
0498 - 24 17 20
Klintehamn

FALU BIL & MASKINSERVICE
0237 - 055 81
Falun

F-TECH
0708 - 38 12 40
Vinslöv

GREEN DEER GOTLAND
0498 - 27 23 50
Tingstade

GREEN DEER JÖNKÖPING
036 - 31 21 80
Jönköping

GREEN DEER LÄCKEBY
0480 - 42 97 40
Läckeby

JME SERVICE
0706 - 29 50 12
Eringsboda

**KVARNFALLS
MASKINREPARATIONER**
0705 - 59 34 79
Linköping

MASKINSERVICE VETLANDA
0730 - 91 50 09
Vetlanda

MASKINTILLBEHÖR GRUMS
0555 - 210 18
Grums

MP ENTREPRENADSERVICE
0331 - 082 63
Borås

N-MEK
031 - 57 59 77
Källered

PERSBO REP & MASKIN
0705 - 23 21 41
Ludvika

PIST & PARTS
0700 - 90 40 03
Sälen

STIG MACHINE
0171 - 544 00
Bålsta

SUNDBOMS ALLTJÄNST
0738 - 49 03 30
Töre

TRUCK & MASKIN
035 - 21 10 30
Halmstad

VIKENS MASKIN
0522 - 163 00
Uddevalla

WINGERSTADS MOTOR
0493 - 600 19
Gamleby

ÖREBRO SLANGSERVICE
0191 - 829 29
Örebro

VI HAR ÖPPET VARDAGAR
MELLAN 07:30-16:30.
VÄLKOMMEN!

